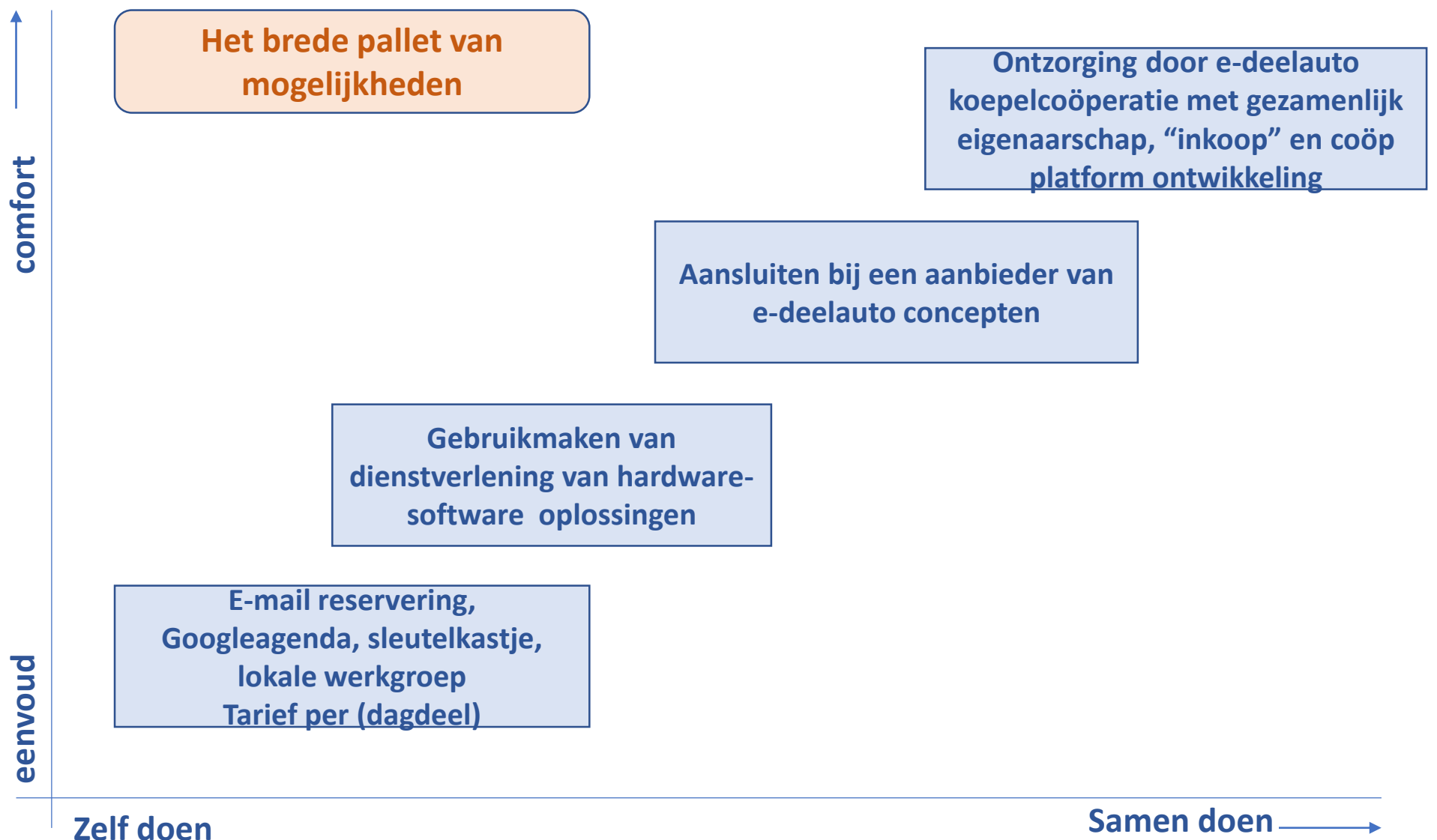


Besluitvorming over (starten) elektrische deelauto dienstverlening door energiecoöps

- Hoe ziet het brede pallet van mogelijkheden eruit?
- Wat is de rol van een energiecoöp op elektrische deelauto's: doelen / strategie energiecoöp / burger initiatief
- Welk deelauto concept werkt het beste gezien lokale context van potentiële klanten en mobiliteitsbehoefte
- Welke hard/software platformoplossingen moeten worden ingekocht of zelf ontwikkeld
- Wat is het verdienmodel voor de energiecoöp/burgerinitiatief



- Tijdens de vijfde VECG werkplaats elektrische deelmobiliteit **op 18 april om 18.30 uur in Coehoorn Centraal, Coehoornstraat 17 te Arnhem** willen we enkele opties bespreken, keuzes maken en vervolgstappen uitzetten op nadere uitwerking op regionaal of provinciaal niveau.
- Ook zal er een projectidee besproken worden voor de versnelde uitrol van elektrische deelauto's in de provincie Gelderland

Beslisboom elektrische deelauto 1: Rol energie coöperatie en samenwerkingsvormen

Mogelijke rollen en verantwoordelijkheden

- Bewustwording: verbreding van de energietransitie richting mobiliteit
- Persoonlijk contact
- Zichtbaar maken van energie transitie
- Vertrouwen tussen burger en bedrijfsleven
- Ambassadeurs in de wijken en kernen voor info en goed voorbeeld
- Inzetten van vrijwilligers (die goed verzekerd zijn)
- Ontwikkelen sterke lokale gemeenschappen
- Bundeling ervaring en kennis tussen coöperaties en gezamenlijke lobby
- Intermediair laadpalenexploitanten
- Scheiden van feiten en mythes in informatievoorziening
- Collectieve investeringen door burgers



Uitgangspunten uitbesteding

- Eigen coöperatie identiteit is gewaarborgd en wordt versterkt
- LochemEnergie verzorgt zelf contact met haar leden en klanten
- LochemEnergie kan de business niet alleen aan maar wil wel eigen business met collectieve investeringen starten
- LochemEnergie kan de kar niet trekken buiten de gemeente Lochem
- Samenwerking op coöperatieve basis in de regio/provincie
- LochemEnergie hoeft niet overal goed in te zijn en laat zich ondersteunen
- Schaalvoordelen pakken met lagere kosten en risico's

Prioriteiten samenwerkingsvormen

Strategie samenwerking	Met wie	prioriteit	schaal
Zelf doen, niet zomaar aansluiten bij bestaande initiatieven	LochemEnergie-Elektrip	1	lokaal
Stakeholder analyse: wie kan wat bijdragen	garagehouders/ showrooms , Supermarkten, sportclubs etc	2	lokaal
Informatievoorziening via energieloket van de gemeente	Gemeente Lochem en of uitvoerder	-	lokaal/ regionaal
Potentie basismobiliteit, WMO en Participatiewet	Gemeente Lochem	4	lokaal
Centraal service/info/belevingscenter	St Oost Nederland Elektrisch, VECG	3	regionaal
Exploitatie laadpalen	Allego, Ekotap		provinciaal
Uitwisseling ervaring en kennis	St Oost Nederland Elektrisch, VECG, GEA, Hieropgewekt,	5	regionaal/ nationaal
Business plan met grote investeerders	VECG	7	provinciaal
Projectontwikkeling en subsidie/sponsoring	St Oost Nederland Elektrisch en VECG	6	Regionaal/ provinciaal
Lobby op wet en regelgeving	ODEcentraal en REScoopLN	8	nationaal
Aansluiten landelijke organisaties	DOET	9	nationaal



Beslisboom elektrische deelauto 2: keuze op deelauto concepten

Uitgangspunten

- Toegankelijk voor iedereen
- Diverse modellen voor verschillen in behoefte
- Goedkoop
- Persoonlijk contact met rijders
- Lokaal en kleinschalig
- Best practices
- Verantwoordelijkheid ligt bij de gebruikers
- Elke deelauto heeft lokale trekker
- Op basis van vertrouwen
- Als 75% inkomsten zijn gegarandeerd wordt deelauto geplaatst
- Inzet leaseauto's
- Kostenneutraal is OK, hoeft niet winstgevend
- Aandacht voor milieu en klimaat
- Stimuleren e-auto's en vervanging fossiel
- experimenteren

Deelauto concepten

- **Adoptieauto**
- **Vaste klanten met losse verhuur deelauto's**
- **Dorpsauto**
- **Last minute deelauto tussen overheden/bedrijven met burgers**
- deelauto bedrijfsverzamelgebouw
- WMO zorgauto
- (groente)pakket rondbrengservice
- Goeden doelen deelauto
- Toeristisch arrangement
- De pendeldienst deelauto
- Basismobiliteit deelauto plusOV voor korte ritten en boodschappen
- Onderzoek deelauto smartcharging
- De veranderauto gekoppeld aan sociaal domein en milieu/groene diensten

Beslisboom / keuzepalet concept



Beslisboom elektrische deelauto 3: hard- en software platform/app

aanbieders

Uitgangspunten ondersteunende Hard- en software platform/app

- Coöperatieve basishouding
- Eigen merk/white label
- Lage instapdrempel met heldere procedure
- Zelf doen met vrijwilligers; niet (zomaar) aansluiten bij bestaande initiatieven (met meer ervaring)
- Zuinig met installatie hardware: deur ontgrendelaar, gadgets, comfort en luxe
- Lage kosten voor reservering en betaling
- Lokaal maatwerk en hoge flexibiliteit in dienstverlening
- Innovatie en experimenteren in proeftuin voor toekomst
- Geen tot laag investeringsbudget
- Integratie met OV, e-fiets en.....
- Klein maar fijn (versus grootschalig) en goed klantcontact
- Inzet privé auto's
- Beloningssystemen voor duurzame mobiliteit



Beslisboom/ keuzepalet platform app



Prioriteiten voor keuze platform/app	voldoet niet				voldoet
1. Coöperatieve basishouding	N2Go	eCARSHARE.nl	wm		PARTAGO
2. Eigen merk/white label	wm	eCARSHARE.nl	N2Go	PARTAGO	
3. Lage instapdrempel met heldere procedure	N2Go		PARTAGO	eCARSHARE.nl	wm
4. Zelf doen met vrijwilligers	eCARSHARE.nl	wm	PARTAGO	N2Go	
5. Zuinig op installatie hardware	N2Go	PARTAGO	wm	eCARSHARE.nl	
6. Lage kosten reservering en betaling	N2Go	wm	PARTAGO	eCARSHARE.nl	
7. Lokaal maatwerk en hoge flexibiliteit	wm	PARTAGO	eCARSHARE.nl	N2Go	
8. Innovatie en experimenteren in proeftuin	wm		N2Go	PARTAGO	eCARSHARE.nl
9. Geen tot laag investeringsbudget	PARTAGO	N2Go	eCARSHARE.nl		wm
10. Integratie met OV en e-fiets		PARTAGO	eCARSHARE.nl	N2Go	wm
11. Klein maar fijn en klantcontact	eCARSHARE.nl	wm	N2Go		PARTAGO
12. Inzet privé auto's		eCARSHARE.nl	N2Go	PARTAGO	wm
13. Beloningssysteem voor duurzame mobiliteit	wm		PARTAGO	N2Go	eCARSHARE.nl



Beslisboom elektrische deelauto 4: verdienmodel

Uitgangspunten verdienmodel

- Eigenaarschap: zelf of in samenwerking energie coöperaties
- Hechte band met gebruikers "achterban": op basis van klant contact en vertrouwen
- Community building en eigen verantwoordelijkheid (veiligheid, schoon houden, sleutelkastje)
- Non-profit /sociale doelstelling in relatie tot commercieel/lokale economie en duurzaamheid (driehoek)
- Nadruk op dienstverlening aan burgers versus business to business
- Schaalgrootte passend bij kosten organisatie, beheer, administratie en overhead
- Kortlopende lease tegen scherp tarief in plaats van eigen wagenpark of privé auto's
- Eerst inkomsten verwerven en dan investeren in comfort: hardware smartphone deur ontgrendelen
- Uitbesteden wat je als energie coöperatie niet zelf kan doen
- Risico beheersing op collectieve investeringen én exploitatieverliezen
- Experimenteren met behulp van projecten en subsidies
- Eenvoudig tariefsysteem all-in prijs per dag(deel) en abonnementen in plaats van per km en per uur

Effect op business

- Noodzaken om over te gaan naar e-deelauto
- Koppelen met smart grid/smart charging: goedkope groene lokale stroom
- Analyse waar behoefte is aan e-deelauto (Motivaction)
- Geen laadpaalexploitant worden, maar samenwerking met bedrijven in de regio
- Blockchain technologie?
- Koppelen aan parkeervergunning en -beleid
- Tarieven vergelijken met OV en of eigen aanschaf

uitgangspunten	Kosten	Risico's
Coöperatief eigenaarschap	Laag	Middel
Contact en vertrouwen	Laag	Middel
Community building	Middel	Laag
Non profit sociale doelstelling	Laag	Laag
Dienstverlening aan burgers	Hoog	Hoog
Schaalgrootte (nu nog klein)	Hoog	Hoog
Kortlopende lease	Middel	Laag
Eerst inkomsten verwerven, dan pas investeren	Laag	Laag
Uitbesteden	Middel	Laag
Risico beheersen	Laag	Laag
Experimenteren per project en subsidie	Laag	Laag
All-in tariefsysteem per dag(deel)	Laag	Hoog

